

# Spotkanie z Inwestorami Indywidualnymi

32. piętro Golden Floor Tower, 27 września 2018 r.  
ul. Chłodna 51, Warszawa



**voicetel**  
COMMUNICATIONS S.A.

Plany rozwojowe  
Voicetel Communications S.A.



Stowarzyszenie  
Inwestorów  
Indywidualnych



SPÓŁKA NOTOWANA NA  
**NEW/  
CONNECT**



**voicetel**  
COMMUNICATIONS S.A.

Spotkania informacyjne,  
targi i konferencje

# INFORMOWANIE RYNKU



**Edukacja rynku**



**#GdzieJestDialla**



**Targi branży Contact Center**



Newsletter Voicetel Communications S.A.



**voicetel**  
COMMUNICATIONS S.A.

Plany produktowe

# PLAN ROZWOJU PRODUKTÓW



**Ciągły rozwój i doskonalenie Brilliance**



**Oddelegowywanie prac do Partnerów**



**Dalszy rozwój procesów outboundowych**



**Dialla jako główny produkt Voicetel Communications**



**voicetel**  
COMMUNICATIONS S.A.

# Plany związane z rynkiem kapitałowym

# MILESTONES VOICETEL COMMUNICATIONS

- 2012** Objęcie 100 001 (1 000 010 po splicie) akcji założycielskich serii A i B
- 2013** Emisja 10 000 (100 000 po splicie) akcji serii C
- 2015** Split (w stosunku 1:10) 110 001 akcji serii A, B i C (1 100 010 po splicie)
- 2015** Emisja 20 000 akcji serii D
- 2016** Notowanie akcji serii C i D na NewConnect
- 2017** Uchwała WZA Voicetel o przeniesieniu notowań na GPW  
Rozpoczęcie sprzedaży do 150 000 akcji serii A i B w procesie ABB
- 2018** Wprowadzenie do obrotu akcji serii A i B – lockup na 850 010 akcji
- obecnie** Emisja prywatna do 75 000 akcji serii E

# PLANY ZWIĄZANE Z RYNKIEM KAPITAŁOWYM



**Przeniesienie notowań na Główny Rynek GPW**



**Notowanie na giełdzie zagranicznej (dual listing)**



**Planowane kolejne emisje**



**Możliwości exitu**





**voicetel**  
COMMUNICATIONS S.A.

Plany związane z eksportem

## PLANY ZWIĄZANE Z EKSPORTEM



**Lokalne rozwiązania dla cudzoziemców**



**Rozwiązania dla klientów zagranicznych**



**Dystrybucja przez partnerów o zasięgu globalnym**



**Oddziały zagraniczne**



**voicetel**  
COMMUNICATIONS S.A.

Planowane wolumeny sprzedaży

# WOLUMENY SPRZEDAŻY 2018–2020



## Custom Development

Uzależnione od tempa realizacji prac wdrożeniowych przez korporacje we współpracy z pośredniczącymi partnerami Voicetel



## Rozwiązania outboundowe (zysk 1 linia = 1400 zł / m-c)

3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20
300	500	800	1 000	1 200	1500	1 700	1 900	2 200	2 500



## Dialla™ Suite for SME (zysk 1 seat = średnio 400 zł / m-c)

3Q18	4Q18	1Q19	2Q19	3Q19	4Q19	1Q20	2Q20	3Q20	4Q20
0	0	0	200	500	1 000	2 000	4 000	7 000	10 000